

ИНТЕГРАЦИЯ КАК СПОСОБ ПОДДЕРЖАНИЯ АГРАРИЕВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

А.А. Петровец, 3 курс

Научный руководитель – А.В. Онищук, старший преподаватель

Полесский государственный университет

К настоящему времени в преобладающем большинстве сельскохозяйственных организаций сложилась крайне неблагоприятная финансовая ситуация. Уже не один год их суммарные долговые обязательства оказываются больше годовой денежной выручки, полученной от реализации товарной продукции растениеводства и животноводства, работ и услуг, а годовую сумму их прибыли, являющуюся, по сути, единственным собственным источником средств для погашения внешних заимствований, превышают многократно. Это говорит о том, что многие сельскохозяйственные организации Беларуси сегодня не располагают реальными возможностями для того, чтобы рассчитаться по своим долгам. А это неизбежно ведет к подрыву платежной дисциплины во всей сфере АПК и к снижению устойчивости работы не только банков, выступивших в качестве кредиторов сельхозпроизводителей, но и всей финансовой системы страны [1, с. 11].

В таблице 1 представлено количество сельскохозяйственных организаций и крестьянских (фермерских) хозяйств, действующих на территории Республики Беларусь в 2011–2014 годы.

Таблица 1 – Количество сельскохозяйственных организаций и крестьянских (фермерских) хозяйств за 2011 – 2014 годах (по состоянию на 1 января)

	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Сельскохозяйственные организации	1 613	1 564	1 530	1 497
Крестьянские (фермерские) хозяйства	2 118	2 337	2 436	2 475

Источник: [2].

Анализируя данные таблицы 1, наблюдается тенденция уменьшения сельскохозяйственных организаций и увеличения крестьянских (фермерских) хозяйств. На 2014 год количество сельскохозяйственных организаций составило 1 497, что меньше 2013 года на 43 предприятия, и по сравнению с 2011 годом – на 216. Крестьянских (фермерских) хозяйств на 2014 год насчитывается 2 475, что больше чем в 2013 на 39 и на 357 в 2011 году. Удельный вес сельскохозяйственных организаций в крестьянских хозяйствах в 2014 г. составил 60%.

В настоящее время финансовое состояние сельскохозяйственных организаций, находящихся в системе управления МСПХ, вызывает озабоченность органов госуправления и необходимость поиска организационно-экономических моделей их реформирования. На 1 января 2015 г. более 40% (457 объектов) субъектов крупнотоварного сельхозпроизводства системы управления МСПХ были неплатежеспособными. Убытки от реализации продукции достигли 612 млрд руб., рентабельность продаж – минус 3,2%. Финансовые обязательства равны почти 40 трлн руб., в т.ч. просроченные – 6,9 трлн руб. [3, с.16].

В Беларуси негосударственные предпринимательские аграрные структуры работают в менее благоприятных экономических условиях хозяйствования. Однако все чаще они демонстрируют превосходство над сельхозорганизациями государственной формы собственности как по рентабельности продукции, так и по устойчивости финансового положения. Например, в неблагоприятные по погодным и экономическим условиям 2009–2010 гг. все сельхоз организации МСПХ оказались убыточными. В то же время К(Ф)Х показали рентабельность реализованной продукции, работ, услуг, в среднем около 30%, рентабельность продаж – на уровне 20%. В 2011 – 2012 гг.

К(Ф)Х снова превзошли государственные: по рентабельности реализованной продукции, работ, услуг – на 20,6% и 14,0% и по рентабельности продаж – на 12,7% и 8,1% соответственно. Что касается чистой прибыли, то она у К(Ф)Х тоже оказывалась выше (на 100 га сельхозугодий в 2009–2010 гг. фермеры превзошли государственных коллег в 2,6 и 4,0 раза, а в 2011 – 2012 гг. – в 2,3 и 1,5 раза). При этом сельхозорганизации гораздо больше пользовались государственной поддержкой. Многие фермеры ее не получали вовсе [3, с. 17].

Речь не идет о необходимости ликвидации всех убыточных государственных организаций, обремененных неподъемными долгами для широкого развития агробизнеса. Одним из способов решения проблемы таких предприятий является их присоединение к более-менее благополучному предприятию. Сегодня в республике четко прослеживается тенденция к укрупнению сельскохозяйственных предприятий. Во-первых, не нужно вкладывать государственные средства в убыточные хозяйства, достаточно лишь объединить их с более успешными, которые «поделятся» своими средствами и прибылью. Во-вторых, улучшается статистика: в районе происходит снижение числа убыточных хозяйств [4, с. 15–16].

Одним из таких преобразованных предприятий стал колхоз «17 Сентября Агро» Столинского района Брестской области, реорганизованный в форме присоединения к ОАО «Столинрайагросервис» и создания филиала «17 Сентября Агро», на основании решения общего собрания членов кооператива. Создано новое сельскохозяйственное унитарное предприятие «Пригорынский – 2012», которое является правопреемником по всем правам и обязательствам частного производственного унитарного предприятия «17 Сентября Агро» в отношении всех кредиторов и дебиторов, включая обязательства оспариваемые сторонами.

Основные показатели производственно-финансовой деятельности КСУП «Пригорынский» за 2011–2012 г. до присоединения с КСУП «Хоромский» и ЧУП «17 Сентября Агро» ОАО «Столинрайагросервис» приведены в таблице 2.

Таблица 2 – Основные показатели производственно-финансовой деятельности КСУП «Пригорынский» за 2011–2012 г.

	ф.2011	ф.2012	ф.2012г/ф2011, +,	ф.2012/к2011ф
Стоимость валовой продукции в соп. ц., млн. руб.	16249,5	16802,7	553	103
Выручка от реализации работ и услуг, млн. руб.	12666	24046	11380	190
Прибыль всего, млн. руб.	2680	2121	–559	79
в т.ч. от реализации, млн. руб.	2238	2475	237	111
Рентабельность всего, %	29,4	11,1	–18	38
в т.ч. от реализации, %	24,5	13,0	–12	53
Рентабельность продаж, %	17,7	10,3	–7	58
Фонд заработной платы, млн. руб.	3164	7581	4417	240
Среднемесячная численность работников, человек	268	273	5	102
Среднемесячная заработанная плата, руб.	1 407 000	1 990 263	583 263	141

Источник: собственная разработка на основании бухгалтерской отчетности предприятия

Рассматривая итоги работы хозяйства за 2012 год, необходимо отметить следующее: стоимость валовой продукции в сопоставимых ценах составила 16802, 7 млн. руб., что составляет 3% к уровню прошлого года, или 553 млн. руб. (2011г – 16249,5). Выручка от реализации работ, услуг составила 24046, что больше по сравнению с 2011 годом на 90%, или на 11380 млн. руб. Убыток в 2012 году составил 559 млн. руб. (в 2011 году прибыль – 2680 млн. руб.), а прибыль от реализации равнялась 2475 млн. руб., что на 11% больше, чем в предыдущем году (2238 млн. руб.). Рентабельность в целом по предприятию уменьшилась на 18% и составила в отчетном периоде 11,1%, а по отношению к базисному периоду 38%. Рентабельность продаж также уменьшилась и составила 10,3% в 2012 году, что меньше на 7%, чем в 2011 году (или уменьшилась по отношению к 2011 году на 42%).

В 2012 году по сравнению с 2011 годом увеличилась среднемесячная численность работников на 5 человек, или 2%, и составила 273 человека. Также произошло увеличение среднемесячной заработной платы на 583 263 рубля, или на 41%, и по состоянию на 2012 год она составила

1 990 263 рубля. С увеличением среднемесячной заработной платы увеличился и фонд заработной платы на 4417 млн. руб., или на 140%, в 2012 году и стал равным 7581 млн. руб.

Далее рассмотрим основные показатели производственно–финансовой деятельности КСУП «Пригоринский» за 2012–2013 г. (таблица 3).

Таблица 3 – Основные показатели производственно–финансовой деятельности КСУП «Пригоринский» за 2012–2013 г. после присоединения

	план 2013	ф.2013	ф.2012	ф.2013г/пл 2013, %	ф.2013/к ф2012,%
Стоимость валовой продукции в соп. ц., млн. руб.	29 845	23 471	29 308	79	80
Выручка от реализации работ и услуг, млн. руб.	30 086	23 785	24 236	79	98
Прибыль всего, млн. руб.	5 040	1 447	4 646	29	31
в т.ч. от реализации, млн. руб.	2500	–24	4559	–1	–1
Рентабельность всего, %	19,0	7,0	27,3	37	26
в т.ч от реализации,%	8,4	–0,1	26,8	–1	0
Рентабельность продаж, %	8,3	–0,10	18,8	–1	–1
Фонд заработной платы, млн. руб.	9 000	8 063	7 581	90	106
Среднемесячная численность работников, человек	250	269	273	108	99
Среднемесячная заработанная плата, руб.	3 000 000	2 333 060	1 990 263	78	117

Источник: собственная разработка на основании бухгалтерской отчетности предприятия

Анализируя данные таблицы 3, необходимо отметить следующее: стоимость валовой прибыли в сопоставимых ценах составила 23 471 млн. руб., лишь в 80% к уровню прошлого года при задании 107%. Выручка от реализации продукции, работ, услуг составила 23 785 млн. руб. (98% к уровню прошлого года, 79% плана). Убыток от реализации – 24 млн. руб. (в 2012 году – 4 559 млн.руб. прибыли), балансовая прибыль – 1 447млн. руб. (в 2012 году – 4 646 млн. руб.), рентабельность производства 7% (в 2012 – 27%), от реализации минус 0,1%, в 2012 – 26, 8%. Рентабельность продаж – минус 0,1%, в 2012 – 18, 9%.

Фонд оплаты труда за 2013 год составил 8 063 млн. руб., что составляет 34% от выручки. Среднемесячная заработанная плата составила – 2 333 000 руб. Списочная численность работников по состоянию на 01.01.2014 года – 242 человека. Фонд заработной платы увеличился по сравнению с 2012 годом на 7%, среднемесячная заработанная плата увеличилась на 14%.

Финансовые результаты, которые являются ключевыми показателями эффективности производства, свидетельствуют о том, что в течение 2013 года предприятие стало терять финансовую независимость. Из-за отсутствия собственных денежных средств на выдачу заработной платы предприятие вынуждено брать деньги в долг у ОАО «Савушкин продукт», тем самым увеличивая свою кредиторскую задолженность.

Таким образом, можно говорить о неэффективности присоединения убыточного предприятия к более–менее успешному. Возможным решением проблем неплатежеспособных предприятий возможно по следующим направлениям:

1. Создания облегченного режима работы через возбуждение судебного дела о банкротстве с санацией, которая предполагает, в первую очередь, оптимизацию имущественной базы, восстановление управляемости финансовыми потоками, приостановление начисления санкций, рассрочку выплаты долгов в соответствии с очередностью, появление у предприятия оборотных средств, не подлежащих безусловному списанию.

Базовый срок санации – 1,5 года с возможностью продления ее судом на 1 год и решением Правительства – на 5 лет. Санация заканчивается восстановлением платежеспособности, расчетом с кредитором либо мировым соглашением о рассрочке долгов.

2. Проведение переговоров с потенциальными инвесторами предприятий о возможности покупки и имущества целиком (одним лотом) по согласованной цене (без долгов) в процессе ликвидации.

Выручка от продажи предприятия направляется на расчет с кредиторами.

В случае достижения предварительных договоренностей с инвесторами возникает возможность инициировать ликвидацию таких предприятий в общегосударственном порядке, а также проведение публичных торгов. тогда при достижении согласованной цены можно будет реализовать все имущество предприятия одним лотом по ликвидационной стоимости. При появлении иных инвесторов возможно проведение аукциона.

Проведение основной части мероприятий по выводу предприятий на стабильную работу через общегражданскую ликвидацию позволит снизить судебные, временные и финансовые издержки, связанные с возбуждением дел о банкротстве, а также привлечь антикризисный менеджмент в те предприятия, которыми действительно необходимо управлять в ходе санаций.

В отношении остальных предприятий, к которым отсутствует интерес инвесторов даже в виде их приобретения без долгов, необходимо применить процедуру ликвидации с распродажей имущества [1, с. 12].

Список использованных источников

1. Финансовому оздоровлению сельхозорганизаций – дифференцированный подход / Г. М. Лыч, Н. В. Артюшевский // Наше сельское хозяйство. – 2015. – № 6. – С.11–15.
2. Сельское хозяйство Республики Беларусь. Статистический сборник / Национальный статистический комитет Республики Беларусь, – Минск, 2014. – 370 с.
3. Топ – 10 убыточных организаций, успешно работавших в новых условиях / Н. А. Бычков // Наше сельское хозяйство. – 2015. – № 8. – С.16–20.
4. Фермерство в Беларуси: без купюр / О. Еременко // Наше сельское хозяйство. – 2015. – № 9. – С.10–16.